



Highlight:

Compuware Mexico busca ampliar su cobertura de mercado a través de alianzas estratégicas con socios de negocio orientados a proveer servicios profesionales enfocados en Quality Assurance, IT Portfolio Management y Business Service Management. Esquema de comisiones oscila entre el 1 y el 30 por ciento*

Para mayor información visite www.compuware.com.mx ó contáctenos a través del correo electrónico: compuware.mexico@compuware.com

México D.F. a 10 de enero 2008

En nombre de Compuware México, compañía especializada en la comercialización software y servicios profesionales que permiten a las empresas gestionar sus negocios y maximizar el valor de sus activos de TI a través de soluciones que aceleran el desarrollo, aumentan la calidad y mejoran el rendimiento de los sistemas críticos.

Deseamos invitarle a ser partícipe de una nueva iniciativa comercial que nuestra subsidiaria en México está impulsando. Entre otras cosas, el poder establecer un convenio formal con la empresa que usted representa es uno de nuestros objetivos a corto plazo, el cual le facultará detectar e inclusive ofrecer a sus clientes y contactos principales soluciones orientadas a la Administración de Servicios, Aseguramiento de Calidad y Administración de Portafolios de TI.

La mecánica es sencilla; por cada cuenta cerrada exitosamente a través de su referencia, usted recibirá una comisión que oscila entre el 1 y el 30 por ciento* sin que éste beneficio implique algún tipo de inversión o desembolso de su parte.

Me encantaría poder enviarle mayor información al respecto y poder agendar una conferencia telefónica no mayor a 20 minutos para platicar a detalle los alcances y objetivos de este proyecto.

Reciba un cordial saludo,

Gerardo Rubio Cardoso
Director General
Compuware México

*Depende del acuerdo contractual establecido entre ambas partes.



<http://www.compuware.com.mx> Compuware de México. Blvd. Manuel Avila Camacho # 40, Piso 18. Tel. 55 52026320